



BETTER BASICS
LABORBEDARF

WERKSTUDENT

ASSISTENZ IM VERTRIEB (M/W/D)

AB SOFORT IN DRESDEN GESUCHT



WERKSTUDENT IM VERTRIEB MIT SCHWERPUNKT AUF

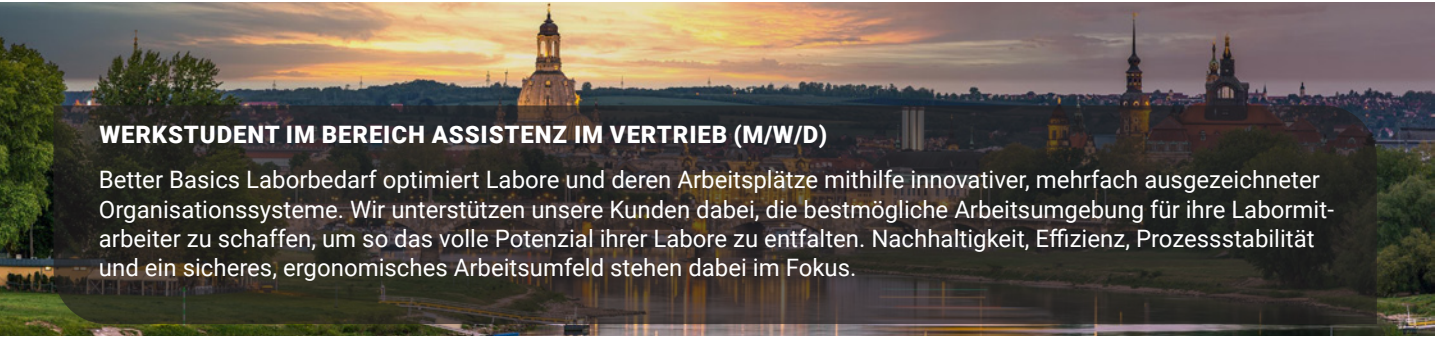
LABORINNOVATIONEN (M/W/D) - KOMMUNIKATIONSTALENT

MIT INTERESSE AM KUNDENDIALOG

- Du studierst idealerweise im Bereich Betriebswirtschaftslehre, Marketing, Medien, Naturwissenschaften oder einer ähnlichen Fachrichtung im Laborbereich wie Chemie, Biologie, Lebensmittelchemie o.ä..
- Du hast Interesse an innovativen Laborprodukten und möchtest mehr über die Laborbranche erfahren.
- Du besitzt gute Kommunikationsfähigkeiten und gehst gerne auf Kundenwünsche ein.
- Du arbeitest eigenständig, strukturiert und zeigst Eigeninitiative bei der Umsetzung von Vertriebsaktivitäten.
- Du bist zuverlässig, teamfähig und hast Spaß daran, neue Herausforderungen anzunehmen.

Dann suchen wir Dich als Werkstudent im Bereich Assistenz im Bereich Vertrieb (m/w/d)!

www.Better-Basics-Laborbedarf.de



WERKSTUDENT IM BEREICH ASSISTENZ IM VERTRIEB (M/W/D)

Better Basics Laborbedarf optimiert Labore und deren Arbeitsplätze mithilfe innovativer, mehrfach ausgezeichnete Organisationssysteme. Wir unterstützen unsere Kunden dabei, die bestmögliche Arbeitsumgebung für ihre Labormitarbeiter zu schaffen, um so das volle Potenzial ihrer Labore zu entfalten. Nachhaltigkeit, Effizienz, Prozessstabilität und ein sicheres, ergonomisches Arbeitsumfeld stehen dabei im Fokus.

Was wir Dir bieten:

- **Dynamisches Arbeitsumfeld:** Agiles Team, flache Hierarchien und eine gelebte Fehlerkultur.
- **Vielfältige Einblicke:** Direkte Mitarbeit in allen Phasen des B2B-Vertriebsprozesses – von der Recherche bis zum After-Sales-Support.
- **Flexible Arbeitszeiten:** Gleitzeit und Remote-Optionen für optimale Vereinbarkeit mit deinem Studium.
- **Persönliches Mentoring:** Enge Zusammenarbeit mit erfahrenen Vertriebsprofis und Geschäftsführung.
- **Weiterentwicklung:** Individuelle Schulungen und Perspektiven in einem zukunftsorientierten Unternehmen.

Deine Mission:

- **Vertriebsunterstützung:** Mitwirkung bei der Angebotserstellung, Kalkulation und Pflege von Kundendaten.
- **Kundenbetreuung:** Erster Ansprechpartner für Anfragen, Pflege des – CRM-Systems und Follow-ups.
- **Markt- & Wettbewerbsrecherche:** Analyse von Trends, Mitbewerbern und potenziellen Key Accounts.
- **Erstellung von Vertriebsmaterialien:** Aufbereitung von Präsentationen, Datenblättern und E-Mail-Vorlagen.
- **Messe- & Eventplanung:** Unterstützung bei der Vorbereitung, Organisation und Nachbesprechung von Fachmessen und Online-Events.

Was Du mitbringen solltest:

- **Studium:** Betriebswirtschaftslehre, Marketing, Medienwissenschaften, Naturwissenschaften (Chemie, Biologie, Biochemie) o. Ä.
- **Kommunikation:** Verhandlungssicheres Deutsch in Wort und Schrift, gute Englischkenntnisse von Vorteil.
- **Arbeitsstil:** Strukturierte, selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise mit gutem Zeitmanagement.
- **Soft Skills:** Hohe Kundenorientierung, Teamfähigkeit und Eigeninitiative.
- **Plus:** Erste Einblicke ins Laborumfeld oder praktische Vertriebserfahrung.

Wenn Du Dich in dieser dynamischen Rolle siehst und mit uns die Zukunft gestalten möchtest, dann bewirb Dich jetzt! Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen und gemeinsam neue Wege zu gehen.

Ansprechpartner: Dr. Marcus Heinze

Haben wir Dein Interesse geweckt?
Dann sende Deine Bewerbung an:
karriere@better-basics.de

Standort:
Dresden

Bereich:
Vertrieb

Anstellung:
Werkstudent

Beginn:
sofort

Impressum:

Better Basics Laborbedarf GmbH, Löbtauer Str. 69, D-01159 Dresden

E-Mail: info@better-basics.de

Vertretungsberechtigter Geschäftsführer: Mario Schneider

Handelsregister: HRB 39524; Registergericht: Amtsgericht Dresden

USt-IdNr. gem. § 27a UStG: DE327508812

